

# Votre intégrateur expert de l'ERP SAP Business One

**OPTI ONE**  
OPTIMISER LA PERFORMANCE



**SAP** Business One

SAP® Recognized Expertise  
in SAP Business One



## à propos de nous

OPTI-ONE est un acteur ambitieux animé par la volonté de réinventer le métier de l'intégration des solutions de gestion pour les PME/PMI.

Seul intégrateur en France 100% dédié à l'ERP SAP Business One et son environnement, OPTI-ONE est le premier partenaire SAP Business One en France depuis 2014.

OPTI-ONE dispose des statuts "SAP Gold Partner" et "SAP Recognized Expertise", niveaux les plus élevés d'engagement et de compétences chez SAP.

SAP Business One est un ERP conçu pour les TPE/PME/PMI de 1 à 250 salariés avec des possibilités de personnalisation et de verticalisation métier quasiment illimitées.

OPTI-ONE est Master VAR pour la France et anime, pour le compte de SAP, un réseau de partenaires SAP Business One présents sur le reste du territoire.

Nous assurons ensemble le suivi de plus de 150 clients SAP Business One, qui représentent plus de 2200 utilisateurs et près de 500 d'entre eux bénéficient de la technologie SAP HANA.



**Société**  
IMAGINE

**Secteur**  
Fabricant et distributeur  
de lunettes optiques et solaires

**Défi**  
Besoin d'un nouvel outil permettant de  
soutenir la croissance de la société et de  
s'adapter aux nouvelles problématiques

**Employés**  
40

**Website**  
[www.angeleyes-eyewear.com](http://www.angeleyes-eyewear.com)

*Angel  
Eyes*

## Optimiser le développement de l'entreprise avec SAP Business One

IMAGINE est une entreprise spécialisée dans la conception et la distribution de montures optiques et solaires. L'entreprise avait besoin d'un outil permettant d'assurer sa croissance et son choix s'est porté vers SAP Business One car la gestion unifiée du logiciel permet à tous les services d'IMAGINE de travailler efficacement.

SAP Business One est un outil évolutif qui a permis à l'entreprise de s'adapter aux nouvelles problématiques du marché.

“ *Ce qu'OPTI-ONE nous a permis de faire avec SAP Business One, c'est de regrouper toute l'entreprise dans un même bateau afin que nous puissions tous ramer à l'unisson.* ”

Ibrahim GHANDI, Responsable Informatique, IMAGINE.

AURAY  
AP  
LAST

## Auray Plast apporte de la précision dans ses opérations avec SAP Business One

Auray Plast est une entreprise spécialisée dans la fabrication de pièces d'étanchéités, principalement des joints d'étanchéités pour systèmes de vérins hydrauliques et pneumatiques.

L'entreprise a choisi SAP Business One car l'outil est totalement complémentaire avec la solution de GPAO et permet un suivi en temps réel de l'activité grâce à sa structure centralisée.

“ *Afin de pouvoir continuer notre développement, nous devons acquérir un logiciel ERP, capable de gérer d'importantes contraintes telles que la planification à plusieurs niveaux.* ”

Jean-Baptiste CROUAN, Directeur Général, AURAY PLAST.



**Société**  
AURAY PLAST

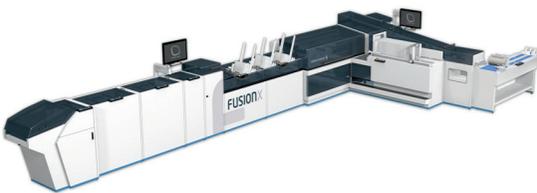
**Secteur**  
Fabrication de pièces d'étanchéités

**Défi**  
Besoin d'un système ERP plus puissant et  
plus modulable permettant d'assurer la  
croissance de l'entreprise et de répondre  
aux contraintes des nouveaux marchés.

**Employés**  
44

**Website**  
[www.aurayplast.fr](http://www.aurayplast.fr)

## BÖWE SYSTEC



### BOWE SYSTEC

BÖWE Systec, filiale du groupe allemand BÖWE Systec GmbH, acteur majeur à l'échelle internationale des solutions matérielles et logicielles de traitement de document, a choisit SAP Business One enrichi des add-ons complémentaires d'OPTI-ONE. L'ERP a su répondre immédiatement aux attentes en termes de performances, de visibilité du suivi et de la rentabilité des affaires et de reporting. Aussi, les bénéfices de l'adoption de SAP HANA ont été immédiats, avec un temps de réponse des requêtes à l'ERP de l'ordre de la seconde et des informations disponibles en temps réel.

“ *Doter nos techniciens d'un outil de mobilité ; avec à la clef des bénéfices escomptés en matière de visibilité de l'activité, d'efficacité et de rapidité d'intervention ; et in fine de rentabilité pour l'entreprise.* ”

Johann KARCZEWSKI, DSI, BÖWE SYSTEC France.



### Croque Bourgogne: SAP Business One un outil socle pour les PME

Croque Bourgogne est une entreprise spécialisée dans la fabrication d'escargots à l'ancienne. Utilisatrice du même ERP depuis de nombreuses années, la société a finalement choisi de migrer vers SAP Business One, solution plus fiable sur laquelle elle peut désormais s'appuyer pour son développement. L'outil a été rapidement déployé pour une utilisation immédiate. Aujourd'hui, l'ERP est exploité au maximum, devenant même le socle de l'environnement logiciel de la PME.

“ *L'outil est devenu le socle de notre environnement logiciel, nous l'utilisons en permanence.* ”

Romain CHAPRON, Directeur Général, CROQUE BOURGOGNE.



**Société**  
CROQUE BOURGOGNE

**Secteur**  
Fabricant d'escargots de Bourgogne

**Défi**  
Utilisaient déjà un ERP concurrent auquel ils étaient très fidèles, mais l'outil se révélant difficile à utiliser et connaissait de nombreux bugs.

**Website**  
[www.croquebourgogne.com](http://www.croquebourgogne.com)

**Société**  
BÖWE SYSTEC

**Secteur**  
Études et réalisation d'emballages

**Défi**  
Remplacer un ERP développé spécifiquement pour l'entreprise mais arrivant en fin de vie et de support

**Website**  
[www.bowe.fr](http://www.bowe.fr)



## DPE: un module de gestion de production évolutif avec SAP Business One

DPE (Diffusion de Produits d'Étanchéité) est une entreprise familiale spécialisée dans la recherche, le développement et la fabrication de produits destinés aux professionnels du bâtiment. Problématique: le logiciel de gestion commerciale et comptable ne prenait pas du tout en compte la partie production. Pour combler ces limites et se rapprocher davantage de la réalité, l'entreprise s'est donc tournée vers la solution SAP Business One. Désormais, DPE dispose d'un module de gestion de production fonctionnel et évolutif qui se fond au plus près de ses besoins.

“ Pour nous, il était devenu essentiel d'avoir un module de gestion de production qui permette d'optimiser les achats, d'avoir le recul par rapport aux statistiques et au prix de revient. ”

Stéphanie BOUVIER, Responsable ADV, DPE



## SAP Business One: une solution avancée adaptée à l'activité de Francare

Spécialisée dans l'accompagnement des projets de globalisation et d'optimisation des achats, la société Francare Industrie disposait initialement d'un premier ERP se révélant inadapté et mal utilisé. Suite à la réalisation d'un cahier des charges et après avoir été certifiée ISO 9001, l'entreprise a fait le choix de SAP Business One et de l'accompagnement OPTI-ONE. Aujourd'hui, Francare dispose d'une solution rapide, efficace et avancée. Elle profite également d'un réel apport technique et de logiciels développés quasiment sur-mesure.

“ Avec OPTI-ONE nous bénéficions d'un réel apport technique. Des logiciels complémentaires ont été quasiment développés pour nous. ”

Ara AHARONIAN, Directeur Général Délégué de FRANCARE INDUSTRIE.

### Société

DPE

### Secteur

Recherche, développement et fabrication de produits destinés aux professionnels du bâtiment

### Défi

Le logiciel de gestion commerciale et comptable ne prenait pas en considération la partie production et atteignait ses limites

### Employés

8

### Website

[www.dpe.fr](http://www.dpe.fr)

### Société

FRANCARE INDUSTRIE

### Secteur

Optimisation de la performance

### Défi

L'entreprise disposait d'un autre logiciel qui était très mal utilisé

### Website

[www.francare.com](http://www.francare.com)



## SAP Business One: un outil fiable et pérenne pour GROUPE BV

Expert en communication par l'objet, Groupe BV cherchait, en 2008, à entrer dans le monde de l'ERP. Après étude de plusieurs solutions, l'entreprise s'est finalement tournée vers SAP Business One et l'intégrateur OPTI-ONE. Parfaitement adaptée aux besoins de Groupe BV, la solution a permis notamment d'obtenir facilement la marge brute par dossier, élément clé dont dépend la rémunération des commerciaux. Aujourd'hui, l'entreprise profite d'un outil fiable et pérenne, utilisable sur le long terme.

“ Nous sommes satisfaits de SAP Business One. Une solution que nous utiliserons certainement encore dans 20 ans. ”

Jacques VIEULOUP, Gérant, GROUPE BV.



## SAP Business One accompagne Guard Industrie dans son développement

Guard Industrie fabrique des produits écologiques et innovants destinés à préserver le patrimoine, la beauté des maisons et des bâtiments. L'entreprise qui utilisait autrefois un système aux fonctionnalités limitées a finalement opté pour SAP Business One fin 2016. Souple, la solution accompagne désormais Guard Industrie dans son développement. À la clé : des analyses plus fines et des processus plus rapides qui permettent aujourd'hui à l'entreprise de précieux gains de temps et d'efficacité.

“ Après une adaptation interne à l'outil d'environ 2 ans, l'entreprise gagne aujourd'hui 2 jours par mois grâce à SAP Business One. ”

Suzanne HEYDORN, Directrice Administrative et RH, GUARD INDUSTRIE.

**Société**  
GROUPE BV

**Secteur**  
Objet média

**Défi**  
Avaient déjà des solutions informatiques mais pas encore d'ERP

**Website**  
[www.bv-lagenceobjets.fr](http://www.bv-lagenceobjets.fr)

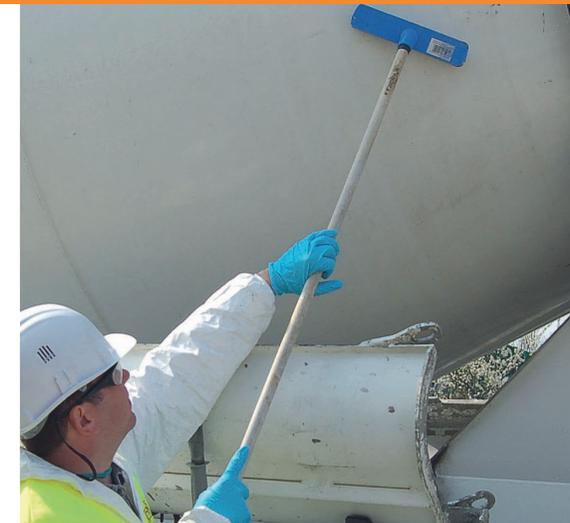
**Société**  
GUARD INDUSTRIE

**Secteur**  
Soin des matériaux

**Défi**  
L'entreprise travaillait avec un autre outil qui ne permettait pas la gestion des stocks or cette vision du stock était nécessaire pour se développer

**Employés**  
19

**Website**  
[www.guardindustrie.com/fr](http://www.guardindustrie.com/fr)





## IFE: des gains de temps et de rentabilité avec SAP Business One

Centrale d'achats spécialisée dans la fourniture de pièces de rechange et d'équipements industriels, IFE disposait d'un système informatique qui ne permettait pas d'avoir une vue intégrée de tout ce qui se passait dans ses différents services. Avec Business One, SAP a permis à l'entreprise d'être nettement plus efficace en matière de gestion de l'information. À la clé, des gains de temps de l'ordre de 30 % et des répercussions positives pour l'entreprise, notamment, une meilleure rentabilité à court et moyen terme.

“ Grâce à SAP Business One, l'entreprise est plus efficace. Nous avons maintenant accès en temps réel aux informations dont nous avons besoin. ”

Emmanuel AMOUZOU, DAF, IFE.



## INTERCHIMIE: traçabilité et visibilité totales avec SAP Business One

Basée en Seine et Marne, la société Interchimie est spécialiste en négoce et distribution professionnelle de matières premières basées sur la chimie, pour la cosmétique et l'industrie. En 2005, l'entreprise décide de troquer son ancien système micro-informatique pour l'ERP SAP Business One. Une solution performante, pérenne et rassurante qui a permis à Interchimie de maximiser les gains de temps et de se développer de manière optimale. Évolutif, le système offre une visibilité maximale et une traçabilité totale, prérequis essentiel dans un secteur d'activité très réglementé.

“ SAP Business One offre une visibilité complète de la gestion des stocks, ce qui est particulièrement agréable. Un module a même été développé spécialement sur la traçabilité des lots. ”

Stéphane LAPIDUS, Directeur Général, INTERCHIMIE.



**Société**  
INTERCHIMIE

**Secteur**  
Matières premières basées sur la chimie

**Défi**  
Avant 2005 : utilisation d'une solution d'un éditeur indépendant, mais crainte sur sa fiabilité et pérennité dans le temps

**Employés**  
8

**Website**  
[www.interchimie.fr](http://www.interchimie.fr)

**Société**  
IFE

**Secteur**  
Export

**Défi**  
Avec l'ancien système, ils n'avaient pas de vue intégrée de tous les services

**Website**  
[www.imalayafrance.fr](http://www.imalayafrance.fr)



# interdata<sup>®</sup>

## Gagner en temps et en fiabilité avec SAP Business One

Interdata est une société française spécialisée dans la fourniture et l'intégration de solutions innovantes et de services à forte valeur ajoutée. L'entreprise disposait de différents outils permettant de gérer les commandes, les factures, la maintenance et le ticketing. Mais, à partir de toutes ces données compilées à divers endroits, impossible d'établir de reportings, pourtant devenus indispensables à l'entreprise. INTERDATA s'est donc tourné vers SAP Business One. Grâce à cette solution, elle profite désormais de réels gains de temps, d'une plus grande fiabilité des données, d'une meilleure fluidité et communication. De plus, les équipes commerciales ont une vision plus claire de leurs compte client et peuvent suivre facilement, les opportunités d'affaires. Car dans certains CRM, les commerciaux n'ont pas accès aux commandes, aux livraisons, à la facturation et aux contrats de maintenance.

“ Désormais, le service commercial dispose d'une grande quantité d'informations auxquelles il n'avait pas accès auparavant. De quoi voir plus facilement ce qui fonctionne bien, ou moins bien. ”

Luce BLANCHARD, Responsable Qualité, INTERDATA.

**Société**  
INTERDATA

**Secteur**  
Réseaux et télécoms

**Défi**  
Disposaient de solutions de gestion décentralisées, donc difficultés de mettre à jour car nécessité de le faire à plusieurs endroits, et impossibilité de faire des reportings

**Website**  
[www.interdata.fr](http://www.interdata.fr)

**Jordenen**  
L'ÉMOTION PAR L'OBJET

## Assurer la croissance de l'entreprise avec SAP Business One

Jordenen est une entreprise spécialisée dans la création d'objets publicitaires et de cadeaux d'affaires, mais aussi d'équipement de protection individuelle (EPI) et des solutions pour les opérations de stimulation.

Afin de se développer à l'international, l'entreprise souhaitait s'équiper d'une solution mondialement reconnue, et son choix s'est donc porté sur SAP Business One. L'outil est évolutif et s'adapte à l'entreprise, lui permettant de grandir sereinement.

“ SAP Business One permet un suivi et un pilotage plus précis et plus rapide. ”

François CLÉMENT, Contrôleur de Gestion, JORDENEN.



**Société**  
JORDENEN

**Secteur**  
Création d'objets de communication

**Défi**  
Besoin d'un outil apportant plus de traçabilité sur les produits

**Website**  
[www.jordenen.com](http://www.jordenen.com)



## KÖCKERLING France: maximiser les gains de temps avec SAP Business One

Köckerling France, filiale commerciale d'une entreprise allemande spécialiste en fabrication industrielle d'outils de travail du sol, gère à la fois la partie vente et la partie SAV. Jusqu'à 2013, l'entreprise ne disposait pas de logiciel permettant de gérer le parc matériel. Parallèlement, les déclarations d'échanges de biens se révélaient trop longues et complexes. Désormais, grâce à SAP Business One et l'intégrateur OPTI-ONE, cette tâche ne nécessite que quelques minutes seulement. La création de fiches client et SAV est également bien plus rapide. De quoi permettre aux équipes de gagner en temps et en productivité.

“ *SAP Business One s'adapte très bien aux besoins des PME. Sans cet outil, nous perdions beaucoup de temps et d'énergie.* ”

Alexandre MACHAUX, Codirigeant, KÖCKERLING FRANCE.

### Société

KÖCKERLING FRANCE

### Secteur

Fabrication industrielle d'outils de travail du sol

### Défi

Filiale d'une entreprise allemande. Doivent faire des déclarations d'échanges de biens de façon mensuelle or, très compliqué avec les anciens outils

### Website

[www.koeckerling.de](http://www.koeckerling.de)

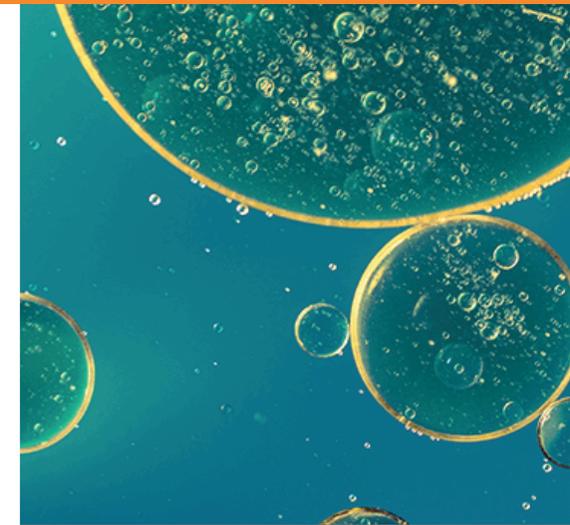


## PROD'HYG: SAP Business One, un ERP fiable pour une traçabilité totale

Spécialiste de l'ingrédient et de la formulation cosmétique, Prod'Hyg ne disposait pas d'ERP avant 2008. Consciente qu'elle ne pouvait plus se passer de ce type de système, la société étudie différentes propositions. Son choix se pose finalement sur SAP Business One, plus transparent que ses concurrents d'un point de vue tarification. Aujourd'hui, l'outil convient parfaitement à Prod'Hyg, plus particulièrement au niveau de la gestion commerciale. Il permet une traçabilité totale sur les produits vendus, prérequis essentiel dans l'industrie cosmétique.

“ *En tant que PME, SAP Business One permet de nous mettre au même niveau que de plus grosses sociétés. C'est seulement avec ce type d'outil que nous sommes en mesure d'être 100 % transparents.* ”

Sébastien COUFORIER, DAF, LABORATOIRES PROD'HYG.



### Société

LABORATOIRES PROD'HYG

### Secteur

Laboratoire cosmétique

### Défi

Avant 2008 : utilisaient un outil logiciel créé par un développeur local qui était très limité et ne permettait pas d'analyse financière ou commerciale

### Employés

14

### Website

[www.prodhyg.com](http://www.prodhyg.com)



## Norsilk digitalise l'ensemble de son activité en s'appuyant sur SAP Business One, version pour SAP HANA

Lorsqu'on agit sur 3 marchés aussi différents que l'industrie, la grande distribution et le négoce, la digitalisation de l'entreprise n'est pas une mince affaire. Pour répondre à un tel enjeu, il fallait remplacer l'outil informatique de Norsilk qui n'était plus en adéquation avec la taille actuelle de l'entreprise. Il fallait un outil qui soit adapté à trois processus de natures différentes: la production, le commercial et les achats. SAP Business One répondait à ces exigences.

“ *Nous avons choisi SAP Business One pour des raisons d'ergonomie, de facilité d'installation et de rapidité d'installation.* ”

Sylvain BATTEUX, Responsable Informatique NORSILK.



## POLYWAY optimise sa gestion de production grâce à SAP Business One

Spécialisée en solutions composites pour le traitement des eaux, l'aquaculture ou encore le secteur nautique, Polyway accompagne ses clients, de l'étape de la conception à celle de la mise en service. Déjà utilisatrice d'un ERP, l'entreprise souhaitait utiliser un nouvel outil, aidant à optimiser sa gestion de production. Polyway a retenu la solution SAP Business One pour son module MRP (planification des ressources de production), qui n'était pas présent dans l'ancien outil. Souple et rapide, l'accompagnement de l'intégrateur OPTI-ONE a permis de mettre en œuvre des applications personnalisées.

“ *Nous disposons d'une solution de gestion d'articles ou de kits. Avec SAP Business One, nous profitons désormais d'une solution complète en matière de gestion de production.* ”

Stéphane SOULARD, PDG, POLYWAY.



**Société**  
NORSILK

**Secteur**  
Produit de la forêt, fourniture et bois

**Défi**  
Remplacer un ERP qui n'était plus en phase avec la taille de l'entreprise par un nouveau système permettant d'amorcer sa digitalisation

**Employés**  
120

**Website**  
[www.norsilk.com](http://www.norsilk.com)

**Société**  
POLYWAY

**Secteur**  
Solutions composites

**Défi**  
Disposaient d'un outil limité, ils avaient besoin d'une solution permettant de faire de la gestion de production.

**Website**  
[www.polyway.fr](http://www.polyway.fr)



## Quand SAP Business One booste la productivité du Group Salamander

Group Salamander, filiale d'EPSA Group, est spécialisée dans le conseil en achat et le BPO (Business Process Outsourcing). En 2014, l'entreprise rachète une société utilisant déjà SAP Business One. Group Salamander choisit alors de conserver cet outil et de le généraliser. Au fil des ans, OPTI-ONE, ainsi que la fluidité et la rigueur des outils SAP, ont accompagné l'entreprise dans sa croissance, avec à la clé, des gains en productivité d'environ 20 %.

“ *SAP Business One est un ERP capable d'évoluer selon nos impératifs. La solution apporte de la fluidité et surtout une indispensable rigueur.* ”

Kevin QUINQUIS, Directeur Technique et Nouvelles Applications –  
GROUP SALAMANDER – EPSA GROUP

### Société

GROUP SALAMANDER

### Secteur

Conseil en achat, business process outsourcing (BPO)

### Défi

Très grand volume de données à traiter avec une base de données d'environ 50.000 fournisseurs

### Employés

64

### Website

[www.salamander-group.fr](http://www.salamander-group.fr)



**SAPHY | PMER**  
TECHNOLOGIES D'USINAGE & D'ASSISTANCE

## SAPHY-PMER découvre l'étonnante puissance et simplicité de SAP Business One

SAPHY-PMER développe et distribue des machines outils, pièces et accessoires en France et Afrique du Nord. La compagnie a retenu SAP Business One pour la simplicité de son utilisation, de son intégration ainsi que sa capacité à répondre aux besoins. Suite à une implémentation souple de la part d'OPTI-ONE, la robustesse de la solution a permis à la compagnie d'automatiser, de manière fluide, l'intégralité des processus de vente et de gestion des commandes. Désormais, l'ensemble des équipes mobiles de l'entreprise travaillent mieux et communiquent entre elles plus facilement. Les gains de productivité et d'efficacité obtenus par l'usage de SAP Business One justifient à eux seuls son acquisition.

“ *En trois mots, SAP Business One est simple, efficace et puissant. On réalise très vite le gain de productivité qu'il apporte.* ”

Éric CAPDEVILLE, Président, SAPHY-PMER.



### Société

SAPHY PMER

### Secteur

Machines et composants industriels

### Défi

Logiciel de gestion devenu vieillissant, peu flexible et contraignant

### Website

[www.groupe-capttec.fr](http://www.groupe-capttec.fr)



## ScienTec: SAP Business One offre une appréciable traçabilité

ScienTec, société spécialiste en distribution d'équipements scientifiques basée dans l'Essonne était à la recherche d'un ERP adapté à ses besoins, depuis environ 10 ans. Intéressé par SAP, ScienTec n'a pas rencontré tout de suite les intégrateurs adéquats. Séduit par OPTI-ONE, intégrateur connaissant parfaitement SAP Business One, la société ScienTec a pu être guidé pas à pas dans la prise en main de SAP. L'ERP permet désormais une grande traçabilité des documents et aide à gagner un temps précieux, d'un point de vue comptable comme administratif.

“ Avec SAP Business One, nous pouvons visualiser clairement les relations entre les documents. Par exemple, une facture peut être liée aussi bien avec des bons de livraison, ou des appels client. Cela nous aide à faire une synthèse globale. ”

Didier PELLERIN, Gérant, SCIEN TEC.



## Semental. SAP Business One l'ERP qui améliore la fonction logistique

Semental, entreprise spécialisée dans la vente de semences fourragères aux exploitants agricoles, utilise l'outil SAP Business One depuis 2011. Mais la solution n'était pas suffisamment développée pour accompagner réellement les problématiques futures de l'entreprise. Des échanges réguliers avec OPTI-ONE ont permis de modifier la solution initiale avec des fonctions plus adaptées. Désormais, l'accès aux informations est plus fluide et la fonction logistique a été sensiblement améliorée. Plus particulièrement, la gestion des contrats cadres, spécifique à l'entreprise.

“ SAP Business One a permis des améliorations sur la partie logistique. À la clé, une meilleure gestion des contrats cadres, désormais mieux suivis. ”

Yvan et Giselle CANNISTRARO, Dirigeants, SEMENTAL.



**Société**  
SEMENTAL

**Secteur**  
Produits agricoles

**Défi**  
Besoin d'une nouvelle solution qui s'adaptera aux problématiques futures de l'entreprise

**Employés**  
9

**Website**  
[www.semental.fr](http://www.semental.fr)

**Société**  
SCIEN TEC

**Secteur**  
Distributeur d'équipements scientifiques

**Défi**  
L'entreprise recherchait le bon ERP depuis une dizaine d'années, alliant un bon CRM, le suivi commercial et les services, la production et la comptabilité

**Employés**  
24

**Website**  
[www.scientec.fr](http://www.scientec.fr)



## SAP Business One, un ERP adapté précisément aux besoins de Star-Pack

Star-Pack, entreprise spécialiste en études et réalisations d'emballages cherchait à trouver un nouvel ERP, afin de remplacer un logiciel sur mesure, qui, après quelques années d'utilisation, arrivait à bout de souffle. Après avoir expérimenté un premier outil qui s'est révélé inadapté, Star-Pack s'est finalement tourné vers SAP Business One. Paramétrable et en phase avec les évolutions économiques ou sociales, l'ERP colle parfaitement aux besoins de l'entreprise. Ainsi, la société a progressé et le logiciel a suivi.

“ Notre ancien ERP était trop rigide. Avec SAP Business One, notre outil informatique s'adapte à notre manière de travailler et tout se passe bien. ”

Patrick AMAR, Directeur Général, STAR-PACK.

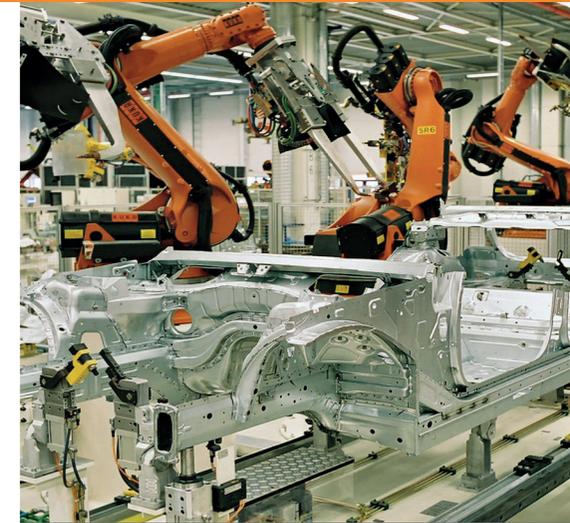


## STIMIO

Spécialisée dans le prototypage, le stockage et l'industrialisation des objets connectés à destination du marché BtoB, Stimio est une société en fort développement. En milieu d'année 2017, elle opte pour SAP Business One pour faciliter le pilotage de l'entreprise. Stimio est l'une des premières entreprises à choisir SAP Business One en full cloud, pour gérer le moins d'équipements possible « en propre » et pouvoir ainsi maximiser les gains de temps.

“ SAP Business One peut être utilisé par tous, y compris par les collaborateurs qui n'ont pas de vision comptable. ”

Julien BORDET, DAF, STIMIO.



**Société**  
STIMIO

**Secteur**  
IoT objets connectés

**Défi**  
Améliorer le pilotage de l'entreprise en supprimant les doublons de saisies, et en se réappropriant la comptabilité pour maîtriser ses indicateurs.

**Employés**  
10

**Website**  
[www.stimio.fr](http://www.stimio.fr)

**Société**  
STAR-PACK

**Secteur**  
Études et réalisation d'emballages

**Défi**  
Ils disposaient d'un logiciel sur mesure devenu peu fiable

**Website**  
[www.star-pack.fr](http://www.star-pack.fr)



## Vendée négoce Aciers: une meilleure traçabilité grâce à SAP Business One

Spécialiste en commerce de minerais et métaux, Vendée Négoce Aciers cherchait un ERP fiable et performant, capable de répondre à de hautes exigences techniques. Fonctionnant en flux tendu, l'entreprise a tout simplement choisi de migrer vers la nouvelle version de SAP Business One, en 2011. Se pliant au cahier des charges de Vendée Négoce Aciers, OPTI-ONE a proposé une solution en parfaite adéquation avec les besoins de l'entreprise. Des fonctionnalités enrichies permettent désormais aux utilisateurs une meilleure traçabilité entre les documents. À la clé, des gains et temps et en fluidité, au quotidien.

“ La nouvelle version de SAP Business One est dotée de fonctionnalités enrichies. Elle permet, par exemple, une meilleure traçabilité entre les documents. ”

Louise ALLOYER, Comptable, VENDÉE NÉGOCE ACIERS.

### Société

VENDÉE NÉGOCE ACIERS

### Secteur

Commerce de minerais et métaux

### Défi

Ils étaient sous une ancienne version devenu désuète et qu'il devenait urgent de migrer

### Employés

8

### Website

[www.vendee-negoce-aciers.fr](http://www.vendee-negoce-aciers.fr)



## WIMESURE: SAP Business One solution puissante qui maximise les gains de temps

Wimesure, spécialiste reconnu des instruments de mesure de température, d'humidité ou encore de confort thermique, s'est mis en quête d'un nouvel ERP, suite à la sortie du marché du précédent outil. Les développeurs OPTI-ONE ont su se montrer convaincants en allant aussi loin que l'entreprise le souhaitait et en se pliant au plus près de ses besoins. Aujourd'hui, SAP Business One permet aux salariés de maximiser les gains de temps. Suite à l'acquisition d'une nouvelle entité, Wimesure l'a équipé de l'outil SAP Business One.

“ Depuis que nous avons adopté SAP Business One en avril 2014, les gains de temps et d'efficacité sont considérables, tant au niveau comptable que saisié. Plus particulièrement, du côté de la facturation, dont les éléments sont pré-saisis. ”

Christophe BRACON, Gérant, WIMESURE.



### Société

WIMESURE

### Secteur

Instruments de mesure

### Défi

Le logiciel utilisé auparavant a été racheté par un éditeur puis sorti du marché

### Employés

9

### Website

[www.wimesure.fr](http://www.wimesure.fr)

## Nous contacter

S.A.S. au capital de 100 000€  
RCS Chartres B 491 681 466  
APE 6202A

email: [contact@opti-one.fr](mailto:contact@opti-one.fr)  
web: [www.opti-one.fr](http://www.opti-one.fr)  
T: 02 37 84 16 00  
F: 02 37 84 16 05

Siège social: 4 rue des Vieux Capucins. 28 000 Chartres  
Agence Ile de France: 45BIS Route des Gardes. 91 190 Meudon  
Agence Ile Centre: 8 Passage Bonneval 28 000 Chartres  
Agence Ouest: 9 rue Edouard Branly. 44 980 Sainte Luce Loire