



MAZÈRES AERO EQUIPMENT GAGNE DE NOUVEAUX CONTRATS AVEC UN ERP PERFORMANT ET SOUPLE

EN BREF

Secteur

Assemblage de trains d'atterrissage

Site web

www.mazeres-aero.com

Problématique

Se doter d'un ERP performant répondant aux exigences réglementaires définies par les organismes internationaux de certification, la DGAC et le constructeur Airbus.

Bénéfices

- Système d'information conforme aux dernières réglementations en matière de : traçabilité et gestion des stocks incluant les dates de péremption, la validation des commandes, et l'habilitation des fournisseurs
- Performances et productivité accrues concrétisées par la signature de nouveaux contrats auprès d'Airbus

Partenaire

REM Informatique

Solution

SAP Business One

Périmètre

Modules – Gestion commerciale (achats, ventes, stock) – production (assemblage) – traçabilité, circuits d'approbation.

Temps de mise en œuvre

4 mois

Nombre d'utilisateurs

13



“Le progiciel SAP Business One a permis de gagner de nouveaux contrats auprès d'Airbus en répondant aux dernières réglementations en vigueur sur la gestion des stocks, la traçabilité des pièces et des processus, la validation des commandes et l'habilitation des fournisseurs.”

Laurent Riethmuller,

Responsable logistique et systèmes, et communication de la société Mazères Aero Equipment

Sous-traitant de premier ordre d'Airbus, Mazères Aero Equipment répond aux nouvelles exigences du constructeur avec la solution SAP Business One. À la clé, des systèmes de traçabilité, de validation des commandes, d'habilitation des fournisseurs et de gestion des stocks conformes aux réglementations en vigueur. Des performances concrétisées par de nouveaux contrats moins d'un an après le déploiement du progiciel.

Basée à Colomiers (Haute-Garonne), la société Mazères Aero Equipment figure au rang des principaux prestataires de services d'Airbus et d'autres entreprises du secteur aéronautique. Parmi ses prestations : l'assemblage de roues d'avions pour les programmes A300, A320, A330-340 et A380 ou encore l'habillage final des freins et trains d'atterrissage pour Airbus A330 et A340.

Forte de vingt années d'expérience au sein du groupe Mazères Aviation, l'entreprise est autonome depuis le début de l'année 2006. Une évolution majeure qui a motivé la refonte du système d'information vieillissant, autour du progiciel SAP Business One, retenu pour sa couverture fonctionnelle complète, la puissance de son module logistique, sa facilité d'adaptation aux exigences métier du secteur aéronautique et enfin la qualité de l'interfaçage avec le système central SAP R/3 d'Airbus France. « Ce nouveau système permet d'offrir à Airbus un système 'clés en main' de gestion logistique de ses équipements d'atterrissage répondant aux dernières réglementations en vigueur définies par la Direction générale de l'aviation civile (DGAC) et les organismes internationaux de certification », confirme Laurent Riethmuller, responsable logistique et systèmes, et communication de la société Mazères Aero Equipment.

Témoignage client SAP

Aéronautique / Prestataire de services
SAP Business One



Gestion des stocks et traçabilité optimisées

« Le module stock de SAP Business One décline les numéros de lots de pièces identiques en sous-partitions affectées aux différents programmes. » Se substituant au dispositif de traçabilité semi-manuel mixant fichiers Excel et archives papier, ce module simplifie considérablement la traçabilité des pièces et des processus : « Quelques clics de souris suffisent désormais pour afficher l'historique complet d'une pièce à partir du numéro de lot et les bons de livraisons attachés en pièces jointes permettent d'identifier immédiatement le fournisseur. »

SAP Business One optimise par ailleurs la gestion des dates de péremption par le biais d'alertes. « Nous pouvons adapter de façon très fine les alertes en fonction des caractéristiques et du cycle de rotation des pièces et même combiner plusieurs critères. »

Les revues de contrat bouclées en 30 minutes

Autre dispositif soumis à une réglementation drastique : les revues de contrat qui valident la conformité des commandes avant la livraison des pièces. Une contrainte amplifiée par la pression exacerbée sur les délais. « Certaines commandes doivent être traitées en moins de quatre heures au risque de nous voir infliger des pénalités financières ou encore de perdre des contrats... » Si le délai moyen du processus de validation était de trois jours avec l'ancien système basé sur des documents papier transmis de bureau en bureau, « avec pour conséquence des procédures bâclées pour les demandes urgentes », désormais, une alerte est

envoyée simultanément vers l'ensemble des acteurs dès réception des commandes et l'ERP automatise via un workflow leurs validations successives auprès des différents services. « Ce processus a été réduit à 30 minutes tout en étant conforme aux certifications Part 21-G et Part 145 délivrées par l'Agence européenne de sécurité aérienne. »

Compétitivité accrue

Trois projets d'optimisation sont par ailleurs programmés. Le premier répond aux nouvelles exigences d'Airbus sur la qualification des fournisseurs. « Ce système affectera dynamiquement à chaque fournisseur un statut : non autorisé, en cours de certification, qualifié, en fonction du type et de la durée d'habilitation exigés pour chaque article. » Ainsi, un simple clic sur une pièce détachée donnera aux acheteurs la liste des fournisseurs certifiés et à l'inverse l'outil restituera la liste des habilitations de chaque fournisseur.

Le module de gestion de la production permettra quant à lui d'accroître les performances de l'usine en se substituant là encore à des documents papier. Un reporting performant optimisera enfin à court terme le pilotage de l'activité. Moins d'un an après son déploiement, les gains de réactivité, d'efficacité et de fiabilité se conjuguent au service d'une compétitivité accrue avec à la clé la signature de nouveaux contrats auprès d'Airbus. « La mise en œuvre de la solution SAP Business One s'inscrit dans une démarche globale d'optimisation au travers de laquelle Mazères Aero Equipment ambitionne de devenir un des prestataires de services majeur d'Airbus et des entreprises du secteur. »

Ind_03 052 (09/08)

© 2008 SAP AG. Tous droits réservés. SAP, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver et les autres produits et services SAP mentionnés dans ce document ainsi que leurs logos respectifs, sont des marques ou des marques déposées de SAP AG en Allemagne et dans d'autres pays du monde. MarketSet et Enterprise Buyer sont des offres conjointes de SAP AG et Commerce One. Tous les autres produits et services mentionnés sont des marques de leurs sociétés respectives.

Réalisation : indexel - 01 55 25 25 25 - www.indexel.com